

# MITTENDRIN statt nur dabei

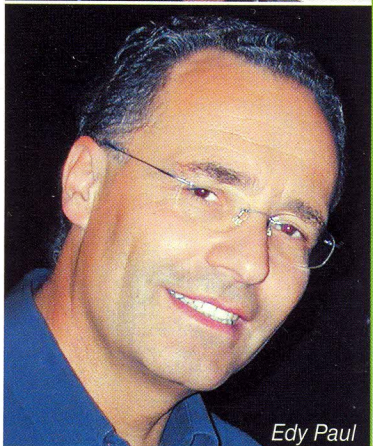
*Beratung ist Vertrauenssache! Das wissen auch Edy Paul und Mike Betschart ganz genau. Vor über drei Jahren haben sie sich mit der Unternehmensberatung P+P Edy Paul und Partner AG selbstständig gemacht. Aber für die beiden Fitnessexperten war es kein Sprung ins kalte Wasser, sondern dank langjähriger Praxiserfahrung der gut geplante Start in eine erfolgreiche Zukunft.*



body LIFE-  
Unternehmensreport:  
P+P Edy Paul &  
Partner AG, Dietikon



Mike Betschart



Edy Paul

**P**+P ist eine der führenden Unternehmensberatungen für die Sport-, Fitness- und Freizeitindustrie im deutschsprachigen Raum. Der jahrelangen Erfahrung der Inhaber, den qualifizierten Mitarbeitern sowie der Attraktivität und Modularität der Produktpalette ist es zu verdanken, dass sich das Unternehmen über die Jahre in der Fitnessbranche einen Namen gemacht hat.

Um ein schlankes Unternehmen profitabel führen zu können, arbeiten die beiden Inhaber und Geschäftsführer Edy Paul und Mike Betschart mit einem Netzwerk freier Mitarbeiter und Partnerfirmen zusammen, wobei alle Spezialisten auf ihrem Gebiet sind (z.B. in den Bereichen Schulung, Ana-

lysen, Finanzen, Marketing, Bau-Projekte, Events etc.).

### Ein Name, der für Qualität bürgt

Obwohl die Firma P+P Edy Paul & Partner AG erst im Mai 2001 gegründet wurde, ist sie keine „Start-Up“-Firma im eigentlichen Sinne, sondern die „Nachfolge-Firma“ der bekannten Unternehmensberatungsfirma G&P (Gockel, Paul & Partner). Diese wurde 1992 von Edy Paul (dem Gründer von TC Training Center) zusammen mit Henrik Gockel gegründet. Mike Betschart, der mit Edy Paul bereits seit 1985 teilweise zusammenarbeitete, kam 1994, nach abgeschlossenem Betriebswirtschaftsstudium, als rechte Hand von Edy Paul dazu. Nach einigen Jahren wurde G&P von



**REFERENZEN**

**Fitnessclubs in Deutschland:** Highlight Usingen, Mapet Rottenburg, Royal Sports Hamburg, Gymnasium Rastatt, Sporting Mühlheim, Juka dojo Hamburg, Leo's München, ULC Bremen, Vita Parc-Gruppe Stuttgart, Life Parks Ingolstadt, Dörbandt Berlin etc.

**Diverse Projekte:** Schwabenquelle Stuttgart, Relax- und Vitalcenter Stuttgart, terre des hommes Kinderhilfswerk, Sportamt der Stadt Winterthur, Spezialgeschäfte Bahnhofstraße Zürich

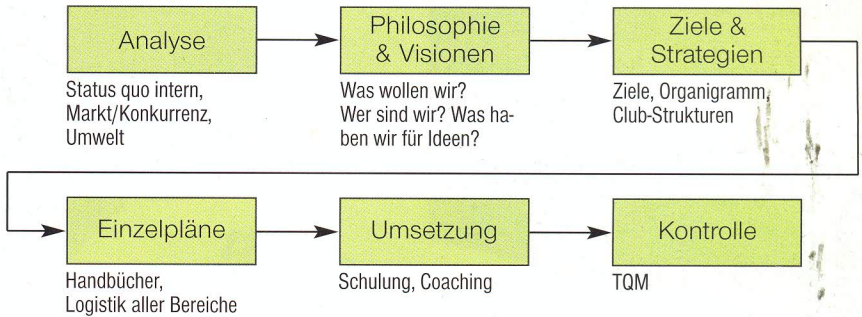
der TC Holding (TC Management & Franchise AG) gekauft und als Beratungs-Unternehmen mit der Zeit mehr und mehr „stillgelegt“. TC hatte als Kettenbetreiber und Franchisegeber andere Ziele – eine Entwicklung, die nicht den Interessen von Edy Paul und Mike Betschart entsprach. Ihre Schwerpunkte und Stärken lagen schon immer in der Beratungstätigkeit und dieser Aufgabe wollten sie sich auch auf Dauer widmen. 2001 stiegen sie aus der TC Holding aus, machten sich selbstständig und gründeten die Firma P+P Edy Paul & Partner AG.

Da der Name „Edy Paul“ in der Fitnessbranche für Qualität steht und das Beratungsbusiness seit jeher vor allem auf Vertrauen und Empfehlungen basiert, blickt man der Zukunft optimistisch entgegen. Trotz wirtschaftlich schwierigen Zeiten geht es aufwärts. Gerade in Deutschland, wo es sich um einen viel größeren Markt als in der Schweiz handelt, sind die Beratungsexperten sehr gefragt.

**Kompetenz im Doppelpack**

**Edy Paul**, seit 35 Jahren in der Fitness- und Freizeitbranche tätig, davon rund 20 Jahre als selbstständiger Unternehmensberater (Edy Paul Management, TCD-Management, G&P Unternehmensberatung, TC Holding etc.), ist in der Fitnessbranche so bekannt, dass er eigentlich nicht mehr

**Vorgehensweise bei der Erstellung eines Clubkonzeptes**



vorgestellt werden müsste. Hier dennoch eine kleine Zusammenfassung aus seinem Curriculum Vitae: Während seiner Kanu-Spitzensport-Karriere (siebenfacher CH-Meister, drei WM-Teilnahmen sowie Olympia-Teilnehmer in München) arbeitete er von 1967 bis 1978 als Instructor bei Kieser Training. Nach der Ausbildung zum Sozialpädagogen und einem Führungslehrgang am Institut für angewandte Psychologie in Zürich war er von 1978 bis 1984 Geschäftsführer und Entwickler bei Werner Kieser, ehe er 1984 das erste TC Training Center in Dietikon/ZH gründete. Im Folgejahr begann er dann seine Beratertätigkeit und parallel dazu wurde die TC-Gruppe vergrößert. Die Gründung von G&P, VR und Mitinhaber der SAFS sowie die Gründung der TC Holding waren seine weiteren Highlights in den 90er Jahren, ehe er dann 2001 aus der TC Holding austrat und P&P gründete. Im letzten Jahr kaufte er das Malibu Fitnesscenter in Basel.

**Mike Betschart** ist ebenfalls seit knapp 20 Jahren in der Fitnessbranche tätig; sportlich gesehen eher als Teamplayer (von 1970–1978 spielte er als Junioren-Fußballer in der Elite-Liga). Beruflich wollte er zuerst einen ganz anderen Weg einschlagen und ließ sich zum Elektronik-Mechaniker ausbilden. Nach einigen Jahren Berufserfahrung suchte er allerdings die Herausforderung und machte auf dem zweiten Bildungsweg die Wirtschafts-Matura, ehe er an der Uni Zürich ein Wirtschaftsstudium absolvierte. 1985 gründete er ein Sonnen-Studio im Raum Zürich und arbeitete als Fitness-Instruktor im TC Dietikon. Dort lernte er Edy Paul kennen, mit dem er ab 1986 teilzeitlich in der Beratung zusammenarbeitete. 1994, nach Abschluss seines Betriebswirtschaftsstudiums, fing er als rechte Hand von Edy Paul bei G&P an, bevor sie 2001 gemeinsam P&P gründeten.

**Perspektiven für die Zukunft**

Edy Paul und Mike Betschart wollen mit der Firma P+P auch in Zukunft erfolgreich im Markt operieren. Dies allerdings nicht vom Elfenbeinturm herab, sondern mittendrin im Geschehen. Wichtig ist ihnen der Kontakt zur Basis. Das heißt, die beiden Inhaber wollen nicht nur beraten, sondern mit dem Erwerb und dem erfolgreichen Führen von eigenen Anlagen (Fitnessclubs, Solarien etc.) dem Markt beweisen, dass sie etwas vom Geschäft verstehen. Somit sprechen sie die gleiche Sprache wie ihre Kunden und die Beratungsleistung ist wesentlich praxisbezogener.

Mit diesem Wissen sind sie in der Lage, für einen Kunden zeitweise oder längerfristig das Management des Clubs zu übernehmen. Im Weiteren wollen die beiden Inhaber ihren Service auch für die gesamte Dienstleistungsbranche anbieten. Referate werden jeweils der entsprechenden Branche angepasst.

**SERVICE**

- **Persönliches Coaching/Strategieberatung:** Individuelle Betreuung, Stärken/Schwächen-Profil, Status quo der allgemeinen Lage, Kurzanalyse der Situation, Interviews
- **Beratung:** Clubstruktur/Organigramm, Stellen, Aufgaben, Prozesse, Organisation
- **Analysen:** Markt- und Konkurrenz, innerbetrieblich, Mitgliederbefragung, TQM (Mitgliederbefragungen etc.)
- **Kauf und Verkauf von Objekten:** Vermittlung, Beratertag, Markt- und Konkurrenz-Analyse, Due Dilligence
- **Neu- und Umbau:** Flächenverhältnisse, Raumanalyse, Raumdesign, erfahrene Architekten, Logistik
- **Schulungen:** Verkauf, Kommunikation, Telefon-Marketing, Personal-Management, Marketing-Management, Finanz-Management, In-House-Schulungen, Handbuch-Schulungen, Erstellen von Schulungen
- **Referate:** Motivation, Verkauf in schwierigen Zeiten etc.